

CHEF DE PROJET CCI France SUISSE

Intitulé du poste : Chef de projet

Lieu d'affectation : Zurich- Suisse

Type de contrat : Permanent 100%

Date de début de la mission : dès que possible

Premier réseau d'affaires franco-suisse, la CCI France Suisse est une institution qui regroupe la grande majorité des implantations françaises recensées en Suisse et de nombreuses sociétés helvétiques entretenant des relations commerciales avec la France.

La CCI France Suisse remplit ses missions d'organisme bilatéral afin de créer des liens et permettre des synergies : animation et information de la communauté d'affaires franco-suisse. Elle organise annuellement une cinquantaine de manifestations en présentiel et virtuel dans les deux pays pour permettre aux membres de développer leur courant d'affaires et accompagner les entreprises qui souhaitent s'implanter ou se développer commercialement sur le marché voisin.

Dans le cadre de ses missions bilatérales, la CCI France Suisse souhaite renforcer son équipe commerciale au sein du service appui aux entreprises afin d'accompagner les sociétés dans leur développement commercial en France et en Suisse.

Missions

Missions de conseil et d'appui commercial dans le cadre de mandats confiés par les entreprises françaises à la CCIFS sur le marché suisse ou par les entreprises suisses pour le marché français :

- **Organisation d'opérations collectives sectorielles (Délégations économiques et rencontres d'affaires sectorielle) en Suisse (70% du poste) :**
 - Veille sectorielle (identification des acteurs du marché, de thématiques, constitution de base de données qualifiées, salons professionnels, recherche de partenaires...)
 - Recrutement des entreprises françaises et suisses
 - Prospection téléphonique
 - Rédaction de supports promotionnels (plaquette de communication, e-mailing, post LinkedIn...)
 - Organisation et gestion opérationnelle de l'évènement (logistique, outils IT...)

- **Réalisation de dossiers individuels (principalement missions d'appui à la croissance externe, 20% du poste) :**
 - Etude de marché et recherche de partenaires commerciaux ou de clients finaux en France et en Suisse
 - Prospection téléphonique et présentation des services d'appui de la CCIFS à de nouvelles entreprises à forte valeur ajoutée : ETI, entreprises présentes sur des salons professionnels en France et en Suisse
- **Représentation locale de la CCIFS (10% du poste) :**
 - Répondre aux besoins et attentes des membres en matière d'information marché
 - Participation aux événements franco-suisse de la CCIFS : séminaires, forums, conférences-cocktail...
 - Assurer la prospection et le recrutement de nouveaux membres

Profil

- Bac +3/4 à Bac+5, première expérience commerciale ou en gestion de projet souhaitée
- Formation commerciale, développement international des entreprises, relations internationales, intelligence économique, langues étrangères appliquées
- Excellente maîtrise de l'allemand (**niveau C1 minimum requis**)
- Capacité d'adaptation rapide à différents secteurs d'activité et typologies de missions
- Goût avéré pour la prospection et la relation client
- Capacité à travailler aussi bien en équipe que de manière autonome
- Flexibilité et réactivité
- Polyvalence, dynamisme, rigueur et précision dans le travail
- Bon entregent et excellentes compétences en communication verbale et écrite

Ce poste implique un goût certain pour évoluer au sein d'une petite structure et un intérêt pour les métiers du conseil en entreprise, avec une bonne connaissance du tissu économique suisse et français

Merci d'adresser vos candidatures (CV et lettre de motivation) à Claire LOUIS, Directrice commerciale CCI France Suisse : clouis@ccifs.ch