

SEPHORA

Alternance - Manager des Ventes F/H

(Mulhouse 68)

Chez Sephora, « beauté » rime avec « créativité » : Toujours à l'affût des nouveautés, dénicheurs de tendances, nous débordons d'énergie et fourmillons d'idées pour proposer à nos clients une sélection Beauté exceptionnelle.

Chez Sephora, « apprendre » rime avec « fun » : Nous cultivons la curiosité, l'innovation, l'anticonformisme et la liberté d'expérimenter.

On est sérieux, sans se prendre au sérieux. Notre passion, notre sens du détail, notre attention aux autres et à ce qui nous entoure nourrissent notre vision non conventionnelle du monde. Une vision colorée, joyeuse, généreuse. C'est cette attitude audacieuse qui exprime notre différence. Notre passion du métier, notre sens du service client et notre volonté permanente d'atteindre l'Excellence, sont les moteurs de notre quotidien.

Notre ambition

Vous donnez l'opportunité de construire votre avenir au sein d'une entreprise dynamique, innovante et leader sur son marché.

Devenez Manager des Ventes (F/H) chez Sephora en suivant un parcours de formation en alternance.

De nombreuses opportunités s'offrent à vous partout en France !

Vous êtes diplômé(e) d'un **BAC+2/3 minimum** et souhaitez préparer un(e) **licence/master en management ?**

Ce que l'on apprécie chez vous :

- Vous êtes prêt(e) à relever de nouveaux challenges et êtes animé(e) par la réussite collective.
- Vous avez le sens du service client.
- Vous souhaitez animer une équipe et travaillez en équipe.
- Rejoignez-nous et apprenez un métier passionnant et exigeant dans un monde en perpétuel mouvement !

Vos missions :

En binôme avec un encadrant du magasin, vous serez le responsable de l'activité commerciale d'un rayon/axe (Parfum, Soin, Maquillage, Caisse, Exploitation). Pour ce faire, vous :

Organisez et planifiez l'activité des équipes en animant les leviers de croissance associés au plan de développement commercial et humain de votre périmètre de responsabilité,

Vous accompagnez le projet commercial du rayon/Axe en étant force de proposition,

Vous motivez et accompagnez les équipes de Conseiller(ère)s de vente autour d'objectifs communs dans le but de satisfaire et offrir un moment d'exception à nos clients.

Postulez directement à l'offre sur INDEED ou en Agence.