

## Fiche de poste – Alternance Commercial(e) domaine immobilier

### I. Définition :

Depuis 2019, l'association Aléos est engagée avec ces partenaires associatifs et la DDETSPP dans la mobilisation de logements en faveur de l'intermédiation locative, dans le cadre de la mise en œuvre du « Plan Logement d'Abord ». L'objectif est le déploiement de 90 logements pour la location-sous-location et le mandat de gestion en intermédiation locative sur l'ensemble du département du Haut-Rhin, par le biais de l'AIVS (Agence Immobilière à Vocation Sociale) Iméos.

### II. Positionnement hiérarchique et fonctionnel :

Placé sous l'autorité du Dirigeant du Pôle Patrimoine et responsabilité fonctionnelle de la responsable de développement immobilier.

### III. Durée du contrat :

Contrat en alternance (Licence ou Master).

### IV. Tâches principales :

#### 1. Mise en place du plan de prospection IML :

- Relances des contacts bailleurs de l'AIVS et des partenaires associatifs,
- Prise de contacts de propriétaires via les annonces commerciales, en fonction des besoins de l'IML,
- Prospection sur terrain (secteur, quartier identifié...),
- Proposition d'actions développement de la prospection,
- Développer des outils de suivi d'activité commerciale (type CRM),

#### 2. Tâches secondaires :

- Appui à l'AIVS sur la prospection, accompagnement des propriétaires bailleurs,
- Contrôler la conformité des logements à la location,
- Participation aux actions de communication en faveur de l'IML,

### V. PROFIL CANDIDAT(E)

- Compétence commerciale,
- Compétence/intérêt pour le domaine immobilier,
- Utilisation de l'outil informatique,
- Aisance relationnelle, curiosité, forte capacité de propositions,
- Intérêt pour l'objet social de l'association et partage des valeurs de la structure.