

**ENTREPRISE**Nom de l'entreprise : Bijouterie HERRBRECHTAdresse : 2A Rue de MulhouseCode Postal : 68310

Présentation de l'entreprise et du contexte :

Maison indépendante reconnue localement, la Bijouterie Herrbrecht incarne depuis plusieurs années le savoir-faire, l'élégance et la proximité client dans l'univers de la bijouterie et de l'horlogerie. Nous accompagnons nos clients dans des moments de vie importants (fiançailles, mariages, baptêmes), avec une approche centrée sur le conseil, l'écoute et l'émotion. Nous disposons d'un univers horlogerie haut de gamme pour satisfaire notre clientèle de passionnés.

Intitulé du poste : Conseiller(ère) de venteVille : Wittelsheim Département : 68**NIVEAU SOUHAITÉ :** ☒ **BAC+2** ☒ **BAC+3** ☒ **BAC+5****FORMATION SOUHAITÉE**

---

---

---

---

Poste à pourvoir en : ☐ CDD ☐ CDI ☒ ALTERNANCE ☐ STAGE ☐ JOB DATING

Date du contrat/stage : Du .... / .... / ..... Au .... / .... / .....

Dans le cas d'un CDI : à partir du .... / .... / .....

## COMMENT POSTULER ?

☐ Déposez votre candidature en ligne depuis le site internet de l'entreprise à l'adresse suivante :

☒ Postulez par mail en envoyant votre candidature à Mme / M. \_\_\_\_\_

à l'adresse email suivante : bijouterie.herrbrecht@orange.fr

☒ Se présenter en entreprise avec CV et lettre de motivation

## PROFIL DE POSTE

Profil recherché (formations antérieures, centres d'intérêt) :

Nous recherchons avant tout une personne motivée, sérieuse et curieuse, souhaitant se former dans un univers commercial à forte valeur émotionnelle.

Vous préparez idéalement une formation commerciale de type BTS MCO, BTS NDRC, Bachelor, Licence, Master ou formation équivalente.

Qualités professionnelles :

• Bon relationnel

• Présentation soignée

• rigueur

• ponctualité

• esprit d'équipe

• sens du service

Expérience recherchée (stages, job d'été, autres) :

Missions proposées (exposer de façon claire les missions principales du poste) :

En tant que futur(e) ambassadeur(drice) de la maison, vous serez amené(e) à :

Accueillir chaque client avec professionnalisme et bienveillance

Identifier les besoins et accompagner le client dans son choix : bijoux, montres, cadeaux, alliances...

Participer à la transformation de chaque vente en expérience client personnalisée et mémorable

Développer une relation de confiance avec la clientèle afin de favoriser la fidélisation

Participer à la mise en valeur des produits : vitrines, merchandising, présentation des collections

Permis obligatoire : ☐ Oui ☐ Non

Langue(s) : ☐ Anglais ☐ Allemand